



PyroGenèse annonce que ses torches à plasma feront l'objet d'un essai de réception en usine chez le client A, un producteur multimilliardaire de boulettes de minerai de fer à l'échelle internationale

janvier 27, 2022

MONTREAL (QC), le 27 janvier 2022 (GlobeNewswire). – PyroGenèse Canada inc. (<http://pyrogenesis.com>) (NASDAQ : PYR) (TSX : PYR) (FRA : 8PY), une entreprise de haute technologie (ci-après dénommée l'« entreprise » ou « PyroGenèse ») qui conçoit, développe, fabrique et commercialise des procédés de plasma avancés et des solutions durables qui réduisent les gaz à effet de serre, est heureuse d'annoncer aujourd'hui, à la suite de son [communiqué de presse sur ses résultats financiers du troisième trimestre 2021](#), qu'un essai de réception en usine a été prévu chez le client A pour ses torches à plasma de pelletisation de minerai de fer. Cet essai sera réalisé du 2 au 14 février 2022.

Comme il a été indiqué précédemment, le client A est un producteur multimilliardaire de boulettes de minerai de fer, l'un des plus importants à l'échelle internationale. Son nom demeurera toutefois confidentiel pour des raisons de concurrence. Le client, qui s'est engagé à réduire ses émissions de gaz à effet de serre (GES), possède plus de 10 usines, chacune pouvant nécessiter jusqu'à 50 torches à plasma. Le procédé de PyroGenèse, le seul qui est breveté pour l'industrie de la pelletisation du minerai de fer, consiste à remplacer les brûleurs à combustibles fossiles « moins propres » par des torches à plasma écologiques, ce qui permet de réduire considérablement les émissions.

« Nous sommes heureux d'annoncer aujourd'hui que nous lançons la phase d'essai de réception en usine avec le client A, qui pourrait avoir besoin de près de 500 torches », déclare P. Peter Pascali, président et chef de la direction de PyroGenèse. « Les résultats seront annoncés une fois les essais terminés. De plus, nous espérons avoir suffisamment de données pour mieux établir l'échéancier de nos produits à l'avenir. »

En remplaçant les brûleurs à combustible fossile « moins propres », les torches à plasma écologiques de PyroGenèse permettent de réduire considérablement les émissions. PyroGenèse estime que la production mondiale de boulettes (équivalant à 400 millions de tonnes métriques^[1]) consomme entre 8 000 et 12 000 MW d'énergie par an. Elle croit que la valeur du marché potentiel s'élève à plus de 10 milliards de dollars^[2]. Ses calculs sont basés sur le remplacement de tous les brûleurs à combustibles fossiles par environ 10 000 torches à plasma de 1 MW, dont le prix unitaire avoisine les 1,5 million de dollars.

« L'essai de réception en usine est une étape importante dans l'atteinte de notre objectif ultime, soit fournir les torches PyroGenèse aux usines de pelletisation de minerai de fer du monde entier afin de les épauler dans la réduction de leurs émissions de GES », explique M. Pascali. « Nous sommes fiers que les deux équipes du projet, la nôtre et celle du client, aient réussi à le maintenir sur la bonne voie et à satisfaire toutes les exigences à ce jour, et ce, malgré les défis auxquels les entreprises se heurtent actuellement (problèmes d'approvisionnement, contraintes de main-d'œuvre et autres obstacles imposés par la COVID-19). Ces progrès en disent long sur notre capacité à comprendre les exigences uniques des clients multimilliardaires ainsi que sur notre détermination à assurer leur réussite. J'ai hâte de participer à l'essai de réception en usine qui, je crois, représente une occasion en or pour l'entreprise. Il pourrait même s'agir d'un tournant pour PyroGenèse qui se positionnerait alors comme le principal fournisseur de solutions de réduction des émissions de GES basées sur le plasma. »

À propos de PyroGenèse Canada inc.

PyroGenèse Canada inc., une entreprise de haute technologie, est un chef de file dans la conception, le développement, la fabrication et la commercialisation de procédés de plasma avancés et de solutions durables qui réduisent les gaz à effet de serre (GES) tout en étant économiquement intéressants pour remplacer certains procédés moins « propres ». PyroGenèse a créé des technologies de plasma avancées, exclusives et brevetées qui sont approuvées et utilisées par une multitude d'entreprises de plusieurs milliards de dollars, chefs de file dans quatre marchés de grande importance : la pelletisation de minerai de fer, l'aluminium, la gestion des déchets et la fabrication additive. Grâce à une équipe d'ingénieurs, de scientifiques et de techniciens expérimentés travaillant à partir de son bureau de Montréal et de ses installations de fabrication de 3 800 m² et de 2 940 m², PyroGenèse maintient son avantage concurrentiel en demeurant à l'avant-garde du développement et de la commercialisation des technologies. Les activités de PyroGenèse sont certifiées ISO 9001:2015 et AS9100D, et sont certifiées ISO depuis 1997. Pour en savoir plus, veuillez consulter le www.pyrogenesis.com/fr/.

Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs, y compris, sans s'y limiter, des énoncés contenant les mots « pourrait », « planifier », « vouloir », « estimer », « prévoir », « s'attendre », « en cours de » et d'autres expressions similaires qui constituent des « renseignements prospectifs » au sens des lois applicables sur les valeurs mobilières. Ces énoncés prospectifs reflètent les attentes et les hypothèses actuelles de l'entreprise et sont assujettis à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux prévus. Ces énoncés prospectifs impliquent des risques et des incertitudes, y compris, mais sans s'y limiter, nos attentes concernant l'acceptation de nos produits par le marché, notre stratégie pour développer de nouveaux produits et améliorer les capacités de nos produits existants, notre stratégie de recherche et développement, l'incidence des produits et des prix de la concurrence, le développement de nouveaux produits et les incertitudes liées au processus d'approbation réglementaire. Ces énoncés reflètent les points de vue actuels de l'entreprise à l'égard d'événements futurs et sont assujettis à certains risques et incertitudes, ainsi qu'à d'autres risques détaillés de temps à autre dans les dépôts en cours de l'entreprise auprès des autorités de réglementation en valeurs mobilières (dépôts pouvant être consultés au www.sedar.com ou au www.sec.gov). Les résultats, les événements et le rendement réels peuvent différer sensiblement. Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. L'entreprise ne s'engage aucunement à mettre à jour ni à réviser publiquement les énoncés prospectifs à la suite de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autres, sauf si les lois applicables sur les valeurs mobilières l'exigent. Ni la Bourse de Toronto, ni son fournisseur de services de réglementation (tel que ce terme est défini dans les politiques de la Bourse de Toronto), ni NASDAQ Stock Market, LLC n'assument la responsabilité de la pertinence ou de l'exactitude du présent communiqué de presse.

SOURCE : PyroGenèse Canada inc.

Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :

Rodayna Kafal, vice-présidente, Relations avec les investisseurs et développement stratégique des affaires

Numéro de téléphone : 514 937-0002, courriel : ir@pyrogenesis.com

LIEN CONNEXE : <http://www.pyrogenesis.com/fr/>

¹ M. Huerta, J. Bolen, M. Okrutny, I. Cameron et K. O'Leary, « Guidelines for Selecting Pellet Plant Technology », Actes de conférence Iron Ore Conference 2015, Perth (Australie-Occidentale), du 13 au 15 juillet 2015

² Selon des calculs internes de PyroGenèse